

TOUS LES MOIS • LE JOURNAL DES PROFESSIONNELS DU CAPITAL INVESTISSEMENT

PRIVATE EQUITY

M A G A Z I N E

N° 34 ■ Avril-Mai 2008



2007
spécial classement
AVOCATS



Large, mid
ou small caps.
Voici un classement
par catégorie
des avocats
spécialisés
les plus actifs
en France
en private equity
l'an dernier.

CONSEILS LBO > 500 M€

CABINET D'AVOCATS	DEAL NUMBER	DEAL VALUE	QUALITÉ
1 Latham & Watkins	9	9260	***
2 Mayer Brown	8	7511	***
3 Freshfields Bruckhaus Deringer	8	6645	**
4 Ashurst	8	5826	**
5 Linklaters	6	9250	***
6 Weil Gotshal & Manges	6	6010	***
7 Cleary Gottlieb	6	5396	**
8 White & Case	6	4802	**
9 Shearman & Sterling	5	10350	*
10 Willkie Farr & Gallagher	5	9310	***
11 Clifford Chance	4	5842	*
12 Darrois Villey	4	4510	*
13 SJ Berwin	4	2753	**
14 Bredin Prat ⁽¹⁾	4	1930	-
15 Jeantet Associés ⁽¹⁾	4	1815	-
16 Allen & Overy	3	4760	*
17 Debevoise & Plimpton	2	8000	*
18 Gide Loyrette Nouel	2	2180	*
19 Salans	1	2300	*

Sources : avocats, PEM

⁽¹⁾ N'ont pas confirmé ces chiffres, estimations PEM

Latham & Watkins devant Mayer Brown

Suivent de près Freshfields, Ashurst, Linklaters.

Latham & Watkins passe cette année devant Freshfields et Ashurst, qui s'étaient situés l'an dernier en tête de ce segment très disputé. Mayer Brown les devance aussi. L'équipe emmenée par Thomas Forschbach (avec aussi Nathalie Alibert et Gaëtan Gianasso) a ainsi conseillé l'an dernier 9 opérations de grande taille comme Keolis II, Desjonquères, Diana II, K&B ou encore la partie française d'Intelsat. Le comptage au prorata national des deals sur

des entreprises multinationales semble cette année faire le jeu

de ce cabinet. Derrière Mayer Brown est intervenu sur les

opérations comme Elis, Zodiac, Actaris, Consolis II,

Médi-Partenaires II, etc. Tandis que Linklaters et

Weil Gotshal s'affirment comme des valeurs sûres

pour les acteurs du private equity large-caps.

Rappelons que cette catégorie reste la moins

transparente, dans le sens où nombre de

cabinets continuent d'affirmer avoir conseillé

un deal alors qu'ils ne sont intervenus que sur

une toute petite partie du conseil ou du contrat.

Et que certaines opérations n'ont pas été prises en

compte car bouclées seulement début 2008 :

Numericable, Sagem Communications, But, Etanco,

Martek, etc. ■

Quick, Provimi, Camaieu, Lafarge Roofing, Completel... PtoP, LBO non coté ou coté... Freshfields (Jean-Claude Coton, Bertrand Pellet et Fabrice Cohen) demeure un cabinets appréciés des fonds sur le haut du marché. A l'instar de Cinven, qui lui apporte son lot annuel de deals, même si l'opération d'ouverture du capital de Numericable (à Carlyle) n'est pas prise en compte pour 2007.

MÉTHODOLOGIE : Entrent dans ce tableau les cabinets ayant conseillé en 2007 (date de closing) des LBO supérieurs à 500 M€ en valeur, que ce soit du côté des fonds et/ou des entreprises, celles-ci devant être françaises. Pour les LBO sur les multinationales, le montant attribué pour le deal est proportionnel soit à la part du capital considérée comme française, soit à la part de l'activité estimée en France (en pourcentage du chiffre d'affaires).